



FICIME CONSEIL

Paris, le 21 octobre 2024

Gérer efficacement vos commandes Import/Export

Formation Douane

Deux ½ journées

Mardi 5 Novembre 2024 &

Vendredi 15 Novembre 2024

9H30 à 13H00

Intervenant :

Aurélie HURE

Advice International

ADVICE
INTERNATIONAL

Public Visé :

Services administration des ventes
Commercial

Date limite d'inscription :

En fonction des places
disponibles le 31 octobre 2024

Lieu : 43-45 rue de Naples- 75008
PARIS*

*** Locaux accessibles aux personnes à
mobilité réduite.**

Une adaptation de la formation est
possible pour les personnes en situation de
handicap

Nous contacter arnoult@ficime.fr

Modalités de connexion : TEAMS

En TEAMS

OBJECTIFS :

Cette formation vous permettra :

- de maîtriser les bases et les différentes étapes d'une opération de vente internationale.
- de vous poser les bonnes questions et d'anticiper les principaux risques sur les phases essentielles d'une commande à l'import et/ou à l'export
- connaître les bases de la réglementation douanière (origine, valeur, nomenclature)
- d'identifier les bons incoterms à utiliser dans le cadre de vos relations commerciales à l'international
- d'utiliser et de maîtriser les bons moyens de paiement
- de connaître toutes les modalités obligatoires sur les factures
- de maîtriser les différents moyens de paiement

Contact & Inscription : Rachel DETHIER –FICIME
CONSEIL- Tél. : 01.44.69.40.86 – dethier@ficime.fr

Durée : 7H00

Prix : 700 € HT (840 € TTC)

EURL au capital de 8 384,70 € - 43/45 rue de Naples - 75008 PARIS

Téléphone : 01.44.69.40.82 -

RCS PARIS : B 407899301 - N° SIRET : 40789930100029 APE : 70.22Z

N° TVA : FR 41 407899301 - N° FORMATION : 11.75.26.771.75



FICIME CONSEIL

PROGRAMME DE FORMATION FICIME
CONSEIL
Gérer efficacement vos commandes
Import / Export



Vendre à l'international est source de débouchés pour les entreprises. Elle peut également être source de nombreuses questions pour les entreprises qui doivent se lancer sur ces marchés à l'étranger. Les entreprises peuvent faire choix d'externaliser ou de maintenir en interne la maîtrise des démarches utiles à l'export mais également à l'import de les produits. La maîtrise des réglementations ou des outils qui entourent ces démarches n'est pas toujours aisé et nécessite la maîtrise de notions essentielles.

❖ LES OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

La présente formation a pour objectif de vous aider à maîtriser les basiques et les différentes étapes d'une opération de vente internationale. Elle vous permettra de vous poser les bonnes questions et d'anticiper les principaux risques sur les phases essentielles d'une commande à l'import et/ou à l'export et de connaître les basiques de la réglementation douanière (origine, valeur, nomenclature). Vous vous familiariserez avec les incoterms que vous apprendrez à utiliser utilement dans le cadre de vos relations commerciales à l'international. Enfin, vous aurez une meilleure appréhension des différents moyens de paiement à l'international.

❖ LE PROGRAMME

Mardi 5 Novembre

I – Logistiques et Incoterm - 9h30-11h30

1. Rôle des incoterms
2. Définition incoterms 2020
3. Analyse un par un
4. Relation entre incoterms et contrats annexes
5. Cas pratiques + discussion sur vos cas

II – Réglementation douanière – Les fondamentaux - 11h30 – 13h00

1. Nomenclature douanière
2. Origine
3. Valeur

III – Les formalités à l’export - 9h30 – 11h00

1. Facture et ses différentes formes
2. Origine (Certificat origine, EUR1, déclaration sur facture, ...)
3. Liste de colisage
4. Documents de transport (CMR, LTA, B/L, ...)
5. Assurances
6. Autres (selon vos pays et code douanier)

IV – Utiliser et comprendre les bons moyens de paiement à l’international - 11h00 – 13h00

7. Utiliser et comprendre les bons moyens de paiement à l’international
8. Modes de paiement classique
9. Remise documentaire à prendre)
10. Lettre de crédit Stand- By
11. Crédit documentaire
12. Autres méthodes (assurance crédit, garantie, caution)

❖ LES METHODES PEDAGOGIQUES

Etudes pratiques
Mises en situation
Réflexions de
groupe
Supports de formation remis

◆ Madame Aurélie HURE – Cabinet Advice International

Aurélie HURE est formatrice et accompagnatrice en import/export. Spécialiste en techniques du commerce international elle est conseillère les entreprises au sein du cabinet advice depuis février 2020. Elle a également été formatrice au sein de Classe Export entre 2005 et 2020. Elle est spécialisée sur les sujets suivants : douane, incoterms, fiscalité, transport, ADV, moyens de paiements...).

Aurélie HURE accompagne également les entreprises lors de l’organisation de salons en France et à l’étranger et manage la filiale d’Advice International en Tunisie.



Date : Mardi 5 Novembre & Vendredi 15 Novembre 2024 de 9H30 à 13H00

Horaire : 9H00 : accueil des stagiaires

9H30 : début du stage

13H00 : Fin du stage

Nombre d'heures: 7H00

Lieu : ViaTEAMS

Conditions : Les frais de participation sont de **700 € HT**. (Soit **840 € T.T.C.**). ***Toute inscription ne sera prise en compte qu'après réception de son règlement. Au cas où nous serions obligés de limiter les places, les inscriptions non accompagnées de leur règlement ne seront pas prioritaires.*** La facture vous parviendra après le stage.

Possibilité d'annulation : En cas d'annulation d'inscription parvenue 2 semaines avant la date de début du stage, **les frais de participation** seront intégralement remboursés. Si l'annulation intervient moins de 2 semaines avant le début du stage, **la moitié des frais** restera due à FICIMECONSEIL. Toutefois, si l'annulation intervient moins de 48 heures avant le début du stage, **l'intégralité du montant** restera due à FICIME CONSEIL.

FICIME CONSEIL se réserve la faculté d'annuler la formation en fonction du nombre d'inscriptions.

Public concerné : responsable ADV et/ou commercial

Objectif pédagogique : La présente formation a pour objectif de vous aider à maîtriser les bases et les différentes étapes d'une opération de vente internationale. Elle vous permettra de vous poser les bonnes questions et d'anticiper les principaux risques sur les phases essentielles d'une commande à l'import et/ou à l'export et de connaître les bases de la réglementation douanière (origine, valeur, nomenclature). Vous vous familiariserez avec les incoterms que vous apprendrez à utiliser utilement dans le cadre de vos relations commerciales à l'international. Enfin, vous aurez une meilleure appréhension des différents moyens de paiement à l'international.

Prérequis : Disposer d'une connaissance minimale des opérations classiques
Avoir la capacité à comprendre les mécanismes d'une vente à l'international

Nombre de participants : 25 maximum

Nombre de participants maximum par entreprise et par session : Dans un souci d'équilibre des échanges entre les participants et l'intervenant, il ne peut y avoir plus de 3 personnes par entreprise. Nous contacter pour tout cas particulier.

Intervenants : Madame Aurélie HURE – Advice International

Contact et inscription : Rachel DETHIER - FICIME CONSEIL-dethier@ficime.fr

Déroulement de la formation et moyens pédagogiques :

Atelier pratique en TEAMS

Remise d'un support de cours sous forme électronique adressé par mail aux participants.

Feuilles d'émargements

Tour de table en début de formation permettant d'évaluer les compétences et besoins des stagiaires.

Evaluation d'acquis : QCM en début et en fin de formation
Etudes pratiques

Mises en situation

Réflexions de

Groupe
Partage

d'expérience

Questionnaire de satisfaction



FICIME CONSEIL

BULLETIN D'INSCRIPTION

Bulletin à retourner par mail ou par courrier avec le règlement
- FICIME CONSEIL - 43/ 45 rue de Naples - 75008 PARIS
Rachel DETHIER – SERVICE DOUANE ET COMMERCE INTERNATIONAL - Mail :
dethier@ficime.fr

M., Mme, Mlle * - NOM :

.....

Prénom :

.....

....

Téléphone (Ligne directe)

.....

E-mail :

.....

.....

Fonction :

.....

.

Société :

.....

.....

Adresse :

.....

....

Numéro + Ville de RCS :

.....

Nom du Dirigeant

.....

*(Rayer la mention inutile)

☐ Y a-t-il des caractéristiques ou situations particulières dont vous voudriez nous faire part :.....

☐ L'entreprise s'engage à déclarer toute situation nécessitant une orientation et/ou des aménagements spécifiques dans le cadre d'un handicap.....

☐ Le stagiaire atteste qu'il remplit les conditions mentionnées dans les prérequis du programme de la formation.

Le stagiaire participera à la formation du :

Mardi 5 Novembre 2024 (9h30-13h00)

**Vendredi 15 Novembre 2024 (9h30 -
13h00)**

"Gérer efficacement vos commandes import/export »



En TEAMS

Adresse de Facturation de l'entreprise ou de l'OPCO :

Nom de la société :

Nom du responsable de la facturation :

Adresse de facturation :

N°: Rue :

Code postal : Ville :

Merci de nous indiquer votre mode de règlement : (700 € H.T. soit 840 € TTC)

- ☐ Par chèque (à établir à l'ordre de Ficime Conseil) Par
☐ virement (auprès de notre service comptabilité).Par
☐ prise en charge par votre OPCO.

OPCOMMERCE	☐
AKTO	☐
OPCO2I	☐
AUTRES	☐

(Les formalités étant à effectuer par l'entreprise et l'accord de prise en charge OPCO devant OBLIGATOIREMENT être envoyé à FICIME CONSEIL avant le début de la formation)

Date :

Signature du Responsable et cachet de l'entreprise :

Ficime Conseil en tant que responsable de traitement met en œuvre un traitement de données à caractère personnel vous concernant à des fins de gestion, organisation, suivi et paiement des formations qu'elle organise et auquel vous souhaitez participer. Ce traitement est fondé sur les mesures précontractuelles et contractuelles. Les données sont conservées pendant jusqu'à la fin de la formation, augmentée des délais de prescription et des durées de conservation obligatoire fiscale et comptable. Elles sont destinées aux personnes habilitées de la Ficime et à ses prestataires. Vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement, de limitation, de portabilité de vos données.

Vous également avez la possibilité de définir des directives particulières relatives à la conservation, à l'effacement et à la communication de vos données personnelles après votre décès selon les modalités ci-après définies. Ces directives particulières ne concerneront que les traitements mis en œuvre par nos soins et seront limitées à ce seul périmètre.

Vous disposerez également, lorsque cette personne aura été désignée par le pouvoir exécutif, définir des directives générales aux mêmes fins.

Ces droits s'exercent auprès de dpo@ficime.fr ou par courrier postal à l'attention du DPO de la Ficime 43/ 45 rue de Naples - 75008 PARIS en justifiant de votre identité par tout moyen.